

Nieuwe spelers zetten aanval op te dure fondsen in

Door: Mathijs Rotteveel

Gepubliceerd: woensdag 19 januari 2011 22:12

Update: woensdag 19 januari 2011 22:27

Eenderde van de pensioenfondsen wil ermee ophouden. Prima. Prijsvechters als BeFrank, Brand New Day en Ohpen staan in de rij om hun kapitaal binnen te hengelen.

Ondernemersheld Richard Branson is weer eens het grote voorbeeld. Hij bouwde in Engeland met Virgin een pensioenbedrijf dat wél begrijpelijke en goedkope pensioenen aanbiedt. Zijn pensioenoverzichten laten precies zien wat de kosten zijn, hoeveel je hebt gespaard en hoeveel je dus na je pensioen maandelijks op je bankrekening gestort krijgt. Bovendien zijn ze 24 uur per dag in te zien op internet. De kosten zijn laag bij Virgin Pensions: 1 procent per jaar, zonder verrassingen. Een nadeeltje is er wel: de garantie is nul.

Het is een pensioenmodel dat vanaf 1 april dit jaar ook in Nederland te koop is. Nu is Folkert Pama, directeur van BeFrank, nog bezig met benodigde vergunningen bij de Autoriteit Financiële Markten (AFM) en De Nederlandsche Bank. Over tweeënhalve maand denkt hij zijn eerste pensioenklanten binnen te hebben.

Volgens Pama heeft het huidige Nederlandse pensioenmodel zijn langste tijd gehad. Dat eenderde van de bedrijfspensioenfondsen er – volgens een recent rapport van adviesbureau KPMG – mee op wil houden, verbaast hem dan ook niets. 'Het zijn kleine fondsen die vaak geleid worden door werknemers die dat naast hun gewone werk erbij doen', zegt hij. 'Doordat ze zo klein zijn, is hun overhead relatief hoog. Daarnaast krijgen ze te maken met steeds meer wet- en regelgeving. Daar gaat veel tijd in zitten. Daarom willen ze het hele pensioenfonds misschien liever bij een verzekeraar onderbrengen.'

Als ze dat doen, zijn ze wel van een hoop gedoe af. Of de pensioenspaarders er op vooruit gaan, is een tweede. Het zijn namelijk diezelfde verzekeraars die ons massaal van woekerpensioenen hebben voorzien. De AFM deed er onderzoek naar en concludeerde eind 2009 dat van elke ingelegde euro bij een pensioenverzekeraar er maar 74 cent werkelijk belegd werd. De bedrijfspensioenfondsen deden het – met 87 cent per euro – beter. Virgin zet – met 99 cent per euro – echter een hele nieuwe standaard.

De hoge kosten zijn volgens Pama niet het enige manco aan ons huidige pensioensysteem. 'Hetzelfde AFM-rapport laat zien dat maar 7 procent van alle pensioenfondsen voldoet aan de wettelijke eisen voor transparantie', zegt hij. 'Ons systeem is zo ingewikkeld geworden, dat het aan deelnemers gewoon niet meer uit te leggen is. En nu veel pensioenfondsen in de financiële problemen zijn gekomen, zijn ze bezig met een nog ingewikkelder stelsel. Ik zeg: stop ermee en begin helemaal opnieuw.'

Het systeem dat prijsvechters BeFrank, Brand New Day, Ohpen en waarschijnlijk nog een paar grote buitenlandse fondsbeheerders dit jaar in Nederland gaan introduceren is goedkoper, simpeler, maar zonder zekerheden. Als ze de benodigde AFM-vergunningen binnen hebben, gaan ze pensioenen aanbieden als die van Virgin. Goedkoop, transparant maar zonder zekerheden.

Volgens Chris Zadeh, directeur van Ohpen zijn de risico's echter niet veel anders dan bij de pensioenfondsen nu. 'Die bieden zogenaamd wel pensioenszekerheid', zegt hij. 'Maar telkens als de beleggingsresultaten wat tegenvallen, moeten ze daarop terugkomen.' Volgens Zadeh gaan de nieuwe pensioenaanbieders het de grote logge fondsen heel moeilijk maken. 'Die kostenpercentages die ze bij Aegon rekenen, zijn natuurlijk belachelijk. Het stomste wat werkgevers nu kunnen doen, is hun pensioengeld daarheen brengen.'

Bron: <http://www.depers.nl/economie/539524/Nieuwe-spelers-zetten-aanval-op-te-dure-fondsen-in.html>